

La situation des SNF depuis la crise de 2008

Introduction

La crise de 2007-2008 a eu des conséquences néfastes sur la situation des sociétés non financières en France. Ces SNF représente un secteur institutionnel de la comptabilité nationale caractérisée par leur fonction qui est de produire des biens et services marchands et leurs ressources qui sont les ventes de cette production. La situation des SNF peut être observée à l'aide de ratios. Le taux de marge représente la part de l'excédent brut d'exploitation, autrement dit des profits, dans la valeur ajoutée et constitue un bon indicateur de rentabilité. Le taux d'investissement détermine la part de la FBCF (de l'investissement) dans cette valeur ajoutée et constitue un bon indicateur de capacité productive. Le taux d'épargne représente la part de l'épargne brute dans la valeur ajoutée de ces SNF et constitue un bon indicateur de fonds propres (possibilités de financement de l'investissement) pour celles-ci. Enfin, le taux d'autofinancement détermine de quelle manière la valeur de l'épargne couvre celle de l'investissement.

Entre 2008 et 2012, en France, le taux de marge des SNF a diminué de 3 points de pourcentage : la crise a donc réduit la rentabilité des SNF. Le taux d'investissement des SNF a diminué de 1 point environ témoignant d'une baisse de la capacité productive en France. Le taux d'épargne des SNF a diminué de plus de 1 point : les fonds propres des SNF ont diminué avec la crise. Le taux d'autofinancement a également diminué de plus de 3 points : la crise oblige les SNF à recourir plus à l'emprunt pour financer l'investissement. La crise a bien eu des effets négatifs pour les SNF.

La question est de savoir quels sont les facteurs précis qui ont rendu la situation des SNF difficile et quelles sont les conséquences engendrées.

Dans une première partie, nous analyserons les facteurs de difficultés des SNF depuis 2008. Puis, dans une seconde partie, nous étudierons les conséquences découlant de ces difficultés.

Plan

1. Les facteurs des difficultés des SNF depuis 2008

1.1. Une conjoncture défavorable

- Ralentissement de la demande → ralentissement des recettes → ralentissement des profits.
- Baisse de l'autofinancement et baisse de l'offre de crédit → baisse du taux d'investissement.

1.2. Des problèmes structurels

- Une hausse du coût du travail → hausse des coûts de production → baisse des profits.
- Une fiscalité qui pèse → baisse de l'épargne brute des SNF.

2. Les conséquences des difficultés des SNF

2.1. Des faillites et des délocalisations

- Les petites entreprises n'arrivent plus à faire face à leurs coûts de production : faillites.
- Les entreprises plus solides se localisent là où le coût du travail et la fiscalité sont moins forts.

2.2. Conséquences pour les autres secteurs institutionnels

- Baisse de l'embauche des SNF → hausse du chômage pour les ménages.
- Hausse des prix fixés par les SNF (avec hausse des coûts) → baisse du pouvoir d'achat des ménages.
- Aide de l'État pour les SNF en difficulté → hausse des déséquilibres budgétaires.